

Tijdelijke opdracht: Selling Consultant

(opdrachtnummer: 19.101)

Aanvullende informatie

Een onderdeel van de procedure is een formele inschrijving op het Dynamisch Aankoop Systeem (DAS) van VNG Realisatie door middel van het platform www.CTMsolution.nl. Deze inschrijving is noodzakelijk in verband met Europese wet & regelgeving waar VNG Realisatie aan moet voldoen. Deze inschrijving is eenmalig.

Het betreft een tijdelijke opdracht op basis van inhuur (ZZP-er, via bureau of detachering vanuit een andere organisatie) voor een initiële periode van drie maanden met een mogelijke verlenging, telkens voor drie maanden. De maximale duur van dit contract op grond van deze aanbesteding is 36 maanden. De omvang is maximaal 32 uur per week, de beoogde startdatum is/ ligt rond medio juni 2019.

Over VNG Realisatie

VNG Realisatie ondersteunt gemeenten bij het bundelen van kennis en expertise, zodat zij gezamenlijk hun gemeentelijke uitvoering kunnen verbeteren. De ontwikkelingen in de informatiesamenleving vragen in toenemende mate om kennis en flexibiliteit van de gemeentelijke organisatie. Ook is in de gemeentelijke dienstverlening een groot deel van de uitvoering in potentie gelijk voor alle gemeenten. Daarom willen gemeenten meer als collectief optrekken. Het gezamenlijk organiseren en invullen van gemeentelijke uitvoering leidt tot betere dienstverlening voor inwoners en bedrijven en tot een meer efficiënte inzet van middelen.

Het Team Infrastructuur & Collectieve Inkoop

Het team Infrastructuur & Collectieve Inkoop organiseert collectieve informatievoorzieningen en ICT voor gemeenten. Op tactisch niveau houdt de unit (keten)regie op deze voorzieningen. Daarnaast zorgt de unit voor inkoop, contractmanagement en de daarvoor noodzakelijke expertise.

Gemeentelijke Telecommunicatie, GT Print en GT EUD

Gemeentelijke Telefonie (GT) richt zich op de gezamenlijke inkoop van producten en diensten. Initieel was dit gericht op telecom diensten, maar onderhand is de scope verbreed. De aanbesteding van printdiensten en de aanbesteding van End User Devices vallen hier nu ook onder.

GT Print

Het project GT Print heeft ten doel om een Europese aanbesteding uit te voeren voor printdiensten. De aanbesteding wordt uitgevoerd ten behoeve van gemeenten en deelnemingen. Deze kunnen zich dan gedurende het project inschrijven op de aanbesteding. Dit project is gestart. Op de website van VNG Realisatie is de actuele stand van zaken beschreven. De selling consultant participeert in het projectteam, brengt kennis in en zal actief zijn voor de werving van deelnemers aan GT Print.

GT EUD

Het project GT EUD heeft ten doel om een Europese aanbesteding uit te voeren voor End User Devices (tablets, smartphones, laptop, fat clients en thin clients), ten behoeve van gemeenten en deelnemingen. Dit project is in de opstartfase. De selling consultant participeert in dit project, brengt kennis in en werft deelnemers.

Doel van de opdracht

De selling consultant wordt in eerste instantie ingezet ten behoeve van het project GT Print en GT EUD. Later kan dit verbreed worden naar andere GT aanbestedingen.

In deze functie excelleert de selling consultant in kennis van het domein van de GT aanbestedingen, met name op het gebied van aanbestedingen van Print en EUD oplossingen. Hij/zij kent zowel van het aanbod van marktpartijen als de toepassing ervan binnen gemeenten en is in staat deelnemers te overtuigen van de toegevoegde waarde van hun deelname aan een collectief inkoopinitiatief. De selling consultant is zeer goed in staat om de eisen en wensen van deelnemers op alle aspecten te vertalen in een bestek van eisen en wensen en is bedreven in het slaan van de brug tussen deelnemers en leveranciers via marktconsultaties. Samen met de bidmanager en in overleg met (potentiële) deelnemers en (potentiële) aanbieders realiseren van een marktstrategie, algemeen functionele beschrijvingen en het bestek. Daarnaast het ondersteunen in de opstart van de Contract Beheer Organisatie en daarbinnen het leveranciersmanagement en relatiemanagement.

Verantwoordelijkheden en resultaatgebieden Senior selling consultant

- Informeert de gemeenten en deelnemingen over de aanbestedingen van de printdiensten en de end user devices. Dit informeren vindt plaats door bezoeken aan de Nederlandse gemeenten uit te voeren, per email, in nieuwsbrieven en telefonisch;
- Vangt bij de gemeenten en deelnemingen signalen op over de toepasbaarheid van de aanbesteding bij de organisatie en geeft deze signalen door aan het projectteam, zodat die er eventueel op kan acteren;
- Overtuigt gemeenten en deelnemingen tot deelname aan de aanbesteding, zodat een maximaal volume bereikt wordt;
- Biedt nazorg aan de gemeenten en deelnemingen die zich hebben ingeschreven.

Kennis- en ervaringsvereisten

- Afgeronde HBO opleiding en relevante aanvullende opleidingen;
- Meerjarige werkervaring op academisch niveau;
- Aantoonbaar ervaring met aanbestedingen en implementaties van print oplossingen binnen gemeenten;
- In staat zijn printconcepten te kunnen vergelijken op basis van kennis en ervaring;
- Aantoonbare ervaring met aanbestedingen en implementaties van End User Devices binnen gemeenten;
- Aantoonbare ervaring in een sales functie, blijkend uit rollen/opdrachten in cv;
- Ruime technische ICT kennis en in staat zijn netwerk oplossingen te kunnen begrijpen;
- Aantoonbaar netwerk binnen gemeenten, bij voorkeur bij de grote (G4 en/of G32) gemeenten, blijkend uit cv;
- Aantoonbare ervaring binnen een printing en/of EUD team van een grote gemeente, blijkend uit cv.

Vergoeding en meer informatie

Het betreft een tijdelijke opdracht voor met een initiële periode tot van drie maanden met een omvang van maximaal 32 uur per week (met een mogelijkheid tot verlenging, telkens voor maximaal drie maanden). De maximale vergoeding is 100 euro, exclusief

BTW, inclusief reis- en verblijfkosten en dienstreizen. De standplaats voor deze opdracht is Den Haag. We gaan uit van gebruik van eigen telefoon en laptop.

Procedure

U kunt via CTM uiterlijk reageren tot 12 juni 2019 2019, 12.00 uur.
De eerste gesprekken zijn op 21 juni 2019 9.00-12.00 uur.

Reageren?

U kunt uw belangstelling uitsluitend kenbaar maken via het DAS (Dynamisch Aankoop Systeem) waarvan VNG Realisatie gebruik maakt:

<http://www.ctmsolution.nl/project/vng-vngrealisatie>

Deze aanvraag staat in het vakgebied Project en Programmamanagement.

De stappen om te kunnen reageren op uitvragen zijn in grote lijnen als volgt:

- 1) Registreer op CTMsolution.nl
- 2) Selecteer een kwalificatie/vakgebied en klik op accepteer om toegang te krijgen tot de aanvraag
- 3) Rond de inschrijving af door de vragen te beantwoorden, het invullen van het verplichte Uniform Europees Aanbestedingsdocument (UEA). Daarna kunt u uw aanmelding in sturen door op verzenden te klikken.
- 4) Na beoordeling van uw verzoek tot kwalificatie (enkele dagen), wordt deze opdracht (en eventuele andere openstaande uitvragen) aan u toegezonden. U kunt hierop reageren en uw aanbieding, CV en motivatie insturen.

Mocht u vragen hebben omtrent het inschrijven in CTM, kunt u mailen naar das@vng.nl.

Indien u binnen 7 werkdagen na sluitingstermijn geen uitnodiging ontvangen heeft voor een selectiegesprek, kunt u ervan uitgaan dat u niet geselecteerd bent voor een eerste gesprek en niet voor gunning in aanmerking komt. De uitnodiging voor de selectiegesprekken wordt via CTM verstuurd en het is de verantwoordelijkheid van de inschrijver dat de kandidaat ook op het genoemde tijdstip aanwezig is. Indien de kandidaat niet komt opdagen, kan dit leiden tot uitsluiting in de procedure.